

**ANALISIS SIKAP KONSUMEN TERHADAP SEPEDA MOTOR  
HONDA PCX DAN SEPEDA MOTOR YAMAHA NMAX DAN  
SIKAP DOSEN TERHADAP FASILITAS DI UNIVERSITAS  
DARMA PERSADA**

(Studi Kasus di Universitas Darma Persada dan Kecamatan Duren Sawit ,Jakarta Timur)

***ANALYSIS OF CONSUMER ATTITUDE TOWARDS THE HONDA  
PCX MOTORCYCLE AND THE YAMAHA NMAX MOTORCYCLE  
ANALYSIS OF LECTURER ATTITUDES TOWARDS FACILITIES  
AT DARMA PERSADA UNIVERSITY***

*(Case Study at, University of Darma Persada and Duren Sawit District ,East Jakarta)*

Oleh

Muhammad Yusril Reza

2015410187

SKRIPSI

Untuk memperoleh gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi  
Program Studi Manajemen Pemasaran pada Universitas Darma Persada



**PROGRAM SARJANA**

**FAKULTAS EKONOMI**

**UNIVERSITAS DARMA PERSADA**

**JAKARTA**

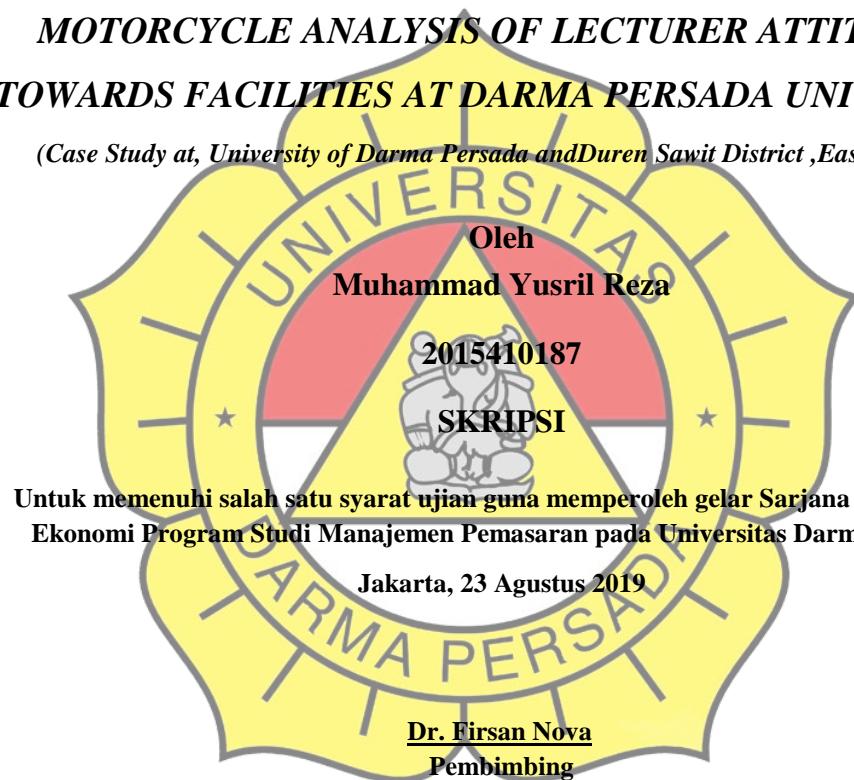
**2019**

**ANALISIS SIKAP KONSUMEN TERHADAP SEPEDA  
MOTOR HONDA PCX DAN SEPEDA MOTOR YAMAHA  
NMAX DAN SIKAP DOSEN TERHADAP FASILITAS DI  
UNIVERSITAS DARMA PERSADA**

(Studi Kasus di Universitas Darma Persada dan Kecamatan Duren Sawit ,Jakarta Timur)

***ANALYSIS OF CONSUMER ATTITUDE TOWARDS THE  
HONDA PCX MOTORCYCLE AND THE YAMAHA NMAX  
MOTORCYCLE ANALYSIS OF LECTURER ATTITUDES  
TOWARDS FACILITIES AT DARMA PERSADA UNIVERSITY***

*(Case Study at, University of Darma Persada andDuren Sawit District ,East Jakarta)*



Untuk memenuhi salah satu syarat ujian guna memperoleh gelar Sarjana dalam Ilmu Ekonomi Program Studi Manajemen Pemasaran pada Universitas Darma Persada

Jakarta, 23 Agustus 2019

Drs. Fauzi Baisyr. MM  
Pengaji I

Ellena Nurfaizria H., SE, MM  
Pengaji II

Dr. Firsan Nova  
Pengaji III

Dr. Ir. Mu'man Nuryana, Ph.D  
Dekan Fakultas Ekonomi

Dian A. Rahim, S.E, M.Si  
Ketua Jurusan Manajemen

## LEMBAR PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Muhammad Yusril Reza

NIM : 2015410187

Jurusan / Peminatan : Manajemen / Manajemen Pemasaran

Dengan ini menyatakan bahwa karya tulis dengan judul **Analisis Sikap Konsumen Terhadap Sepeda Motor Honda PCX dan Sepeda Motor Yamaha NMAX dan Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada** yang dibimbing oleh Bapak Dr. Firsan Nova adalah benar merupakan hasil karya tulis saya sendiri dan bukan merupakan jiplakan dari hasil karya tulis orang lain. Apabila dikemudian hari ternyata diketemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia mempertanggung jawabkannya. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

Jakarta, 23 gustus 2019

Yang Membuat Pernyataan,

Muhammad Yusril Reza

## **ABSTRACT**

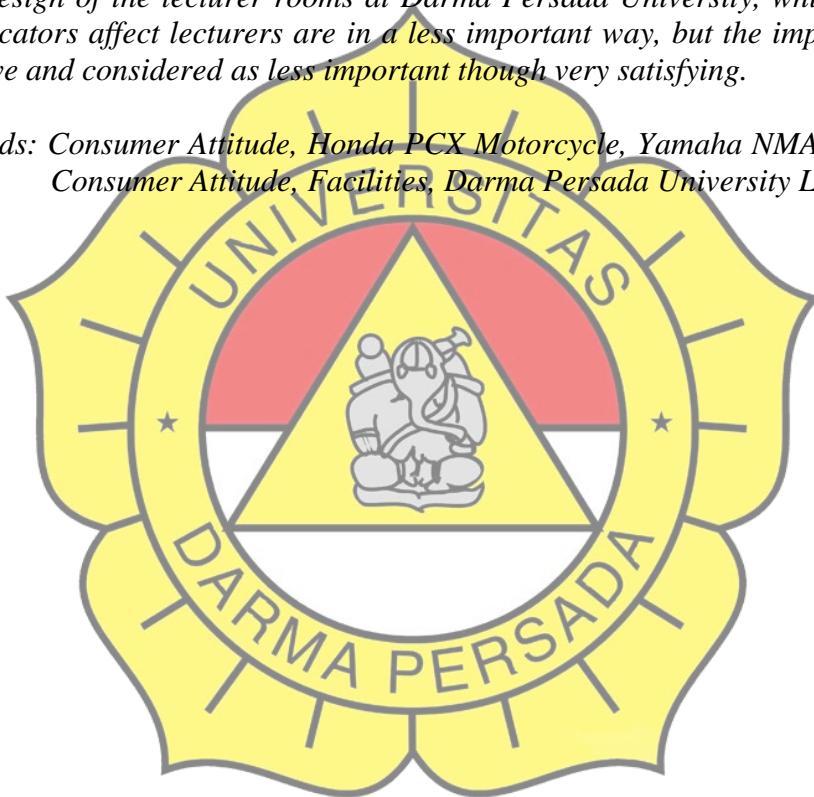
*Name: Muhammad Yusril Reza, NIM: 2015410187, Title: Analysis of Consumer Attitude towards the Honda PCX Motorcycle and The Yamaha NMAX Motorcycle and Analysis of Lecturer Attitudes Towards Facilities at Darma Persada University, Field of Science: Marketing Management, under the guidance of Dr. Firsan Nova*

*This study was conducted to determine the analysis of consumer attitude towards the Honda PCX or the Yamaha NMAX motorcycle. This research was conducted by the method of data collection with distributed questionnaires to 100 Honda PCX motorcycle users and 100 Yamaha NMAX motorcycle users through the Isac Michael approach formula. The quality of the data was tested in this study using the validity and reliability test. The data were then analyzed using Fishbein, Semantic Differential and Cartesian Diagram analysis tools. The purpose of this study was to examine the analysis of lecturers' attitudes towards Darma Persada University facilities. This research was conducted by distributing questionnaire to 35 lecturers at Darma Perasada University and using the Isac Michael approach formula to collect the data. The data quality in this study was then tested using the validity and reliability test and were analyzed using the Fishbein analysis tools and Cartesian Diagram.*

*Results: that based on the fishbein analysis there is a value of consumer attitudes towards the Honda PCX motorcycle as much as 73.77, which means that consumers' attitudes toward Honda PCX is neutral. As for the consumer attitudes towards the Yamaha NMAX motorcycle, is 85.74, which means consumer attitudes towards Yamaha NMAX motorcycles is positive. After a semantic differential analysis , the consumer attitudes toward Yamaha NMAX motorcycle is more positive when compared to consumer attitudes towards Honda PCX motorcycle. In the Cartesian diagram there is quadrant A which can affect customer satisfaction but the management has not implemented the measure therefore it is considered disappointing while the customer in quadrant B has been successfully ran by the company as it is maintained thus is considered very important and satisfying. Quadrant C is less important for customers and its implementation by the company is not much and considered unsatisfactory. Quadrant D is less influential on customers but its implementation by the company is excessive, considered as less important but very satisfying. And for analysis of lecturers is There is B quadrant where the lecturer room at Darma Persada University feels comfortable and the arrangement at Darma Persada University is well planned, the availability of places of worship, toilets, parking spots. The university seems always pay attention to safety and cleanliness, and planning of the lecturer rooms at Darma Persada University is interesting and pleasing to eyes of visitors, the color and lighting settings in the*

*lecturer room are very suitable to the ambiance, the library has a relevant book source, which means the indicator has been successfully implemented by the company, therefore it must be maintained as it is and is considered as highly important and satisfying. Indicator in the C quadrant are student study rooms at Darma Persada University which have adequate learning tools, lecturer rooms that University have fulfilled workspace standards, convenient website access, free and fast internet connection, which means the indicator is less important of an influence for lecturers, and its implementation by the University is mediocre or ordinary and considered as less important and less satisfying. The indicator in the D quadrant is the design of the lecturer rooms at Darma Persada University, which means that the indicators affect lecturers are in a less important way, but the implementation is excessive and considered as less important though very satisfying.*

*Keywords: Consumer Attitude, Honda PCX Motorcycle, Yamaha NMAX Motorcycle, Consumer Attitude, Facilities, Darma Persada University Lecturer*



## ABSTRAK

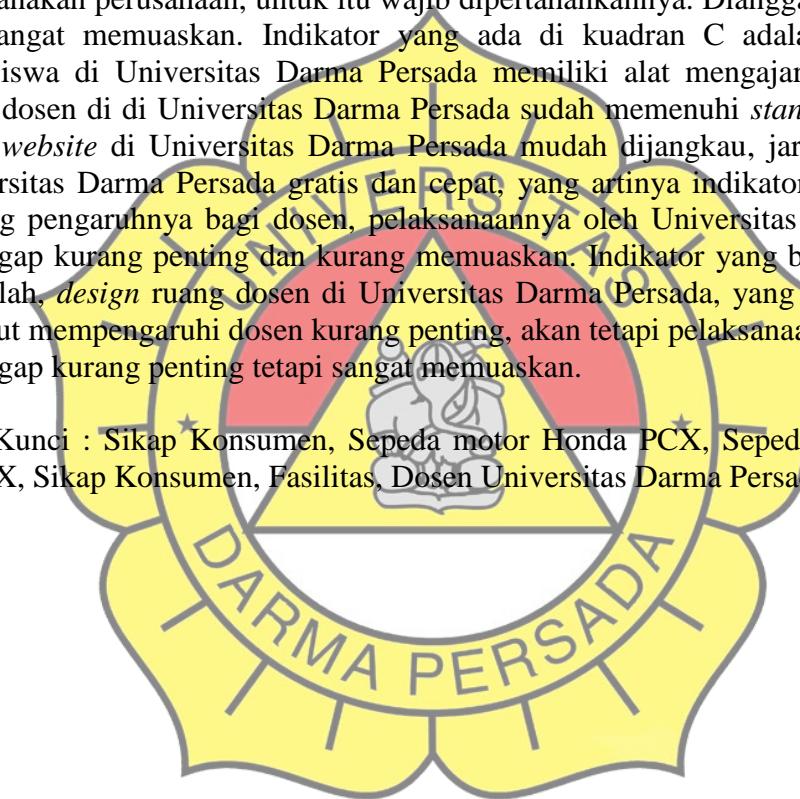
Nama : Muhammad Yusril Reza, NIM : 2015410187, Judul : Analisis Sikap Konsumen Terhadap Sepeda Motor Honda PCX Dan Sepeda Motor Yamaha NMAX dan Analisis Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada, Bidang Ilmu : Manajemen Pemasaran, di bawah bimbingan , Dr. Firsan Nova

Tujuan penelitian ini adalah untuk mengetahui analisis sikap konsumen terhadap sepeda motor Honda PCX atau Yamaha NMAX. Penelitian ini dilakukan dengan metode pengumpulan data dengan cara kuesioner pada 100 pengguna sepeda motor Honda PCX dan 100 pengguna sepeda motor Yamaha NMAX dengan menggunakan rumus pendekatan Isac Michael. Pengujian kualitas data dalam penelitian ini menggunakan uji validitas dan realibilitas. Data dianalisis dengan menggunakan alat analisis *Fishbein*, *Semantic Differential* dan Diagram Cartesius. Dan untuk Tujuan penelitian analisis sikap dosen adalah untuk mengetahui analisis sikap dosen terhadap fasilitas Universitas Darma Persada. Penelitian ini dilakukan dengan metode pengumpulan data dengan cara kuesioner pada 35 dosen di Universitas Darma Persada dengan menggunakan rumus pendekatan Isac Michael. Pengujian kualitas data dalam penelitian ini menggunakan uji validitas dan realibilitas. Data dianalisis dengan menggunakan alat analisis *Fishbein* dan Diagram Kartesius.

Hasil penelitian : bahwa setelah dilakukan analisis *fishbein* terdapat nilai sikap konsumen dari sepeda motor Honda PCX 73,77 yang artinya sikap konsumen terhadap sepeda motor Honda PCX netral, sikap konsumen dari sepeda motor Yamaha NMAX 85,74 yang artinya sikap konsumen terhadap sepeda motor Yamaha NMAX positif. Setelah dilakukan analisis *semantic differential* sikap konsumen terhadap sepeda motor Yamaha NMAX lebih positif dibandingkan dengan sikap konsumen terhadap sepeda motor Honda PCX. Pada diagram cartesius terdapat kuadran A dapat mempengaruhi kepuasan pelanggan tetapi manajemennya belum melaksanakannya sehingga dianggap mengecewakan pelanggan pada kuadran B telah berhasil dilaksanakan perusahaan untuk dipertahankan sehingga dianggap sangat penting dan sangat memuaskan. Kuadran C kurang penting bagi pelanggan dan pelaksanaan oleh perusahaan biasa saja dan dianggap kurang memuaskan. Kuadran D kurang mempengaruhi pelanggan akan tetapi pelaksanaan yang dilakukan perusahaan berlebihan, di anggap kurang penting tetapi sangat memuaskan. Untuk hasil analisis sikap dosen bahwa setelah dilakukan analisis *fishbein* terdapat nilai sikap dosen terhadap fasilitas di Universitas Darma Persada didapatkan skor sikap sebesar 50,51 yang artinya sikap dosen terhadap fasilitas di Universitas Darma Persada adalah netral. Pada diagram kartesius terdapat kuadran A, ruang belajar mahasiswa di Universitas Darma Persada memiliki meja dan kursi yang layak, yang artinya indikator tersebut dianggap mempengaruhi kepuasan dosen, namun

manajemen belum melaksanakannya sesuai keinginan dosen. Sehingga mengecewakan atau tidak puas. Terdapat kuadran B, ruang dosen di Universitas Darma Persada terasa nyaman, penataan ruang dosen di Universitas Darma Persada direncanakan dengan baik, ketersediaan tempat ibadah, toilet, tempat parker di Universitas Darma Persada selalu diperhatikan keamanan dan kebersihannya, perencanaan ruang dosen di Universitas Darma Persada menarik dan menyenangkan pengunjung, pengaturan warna dan pencahayaan pada ruang dosen di Universitas Darma Persada sangat sesuai dan cocok, perpustakaan di Universitas Darma Persada memiliki sumber buku yang relevan, yang artinya indikator tersebut telah berhasil dilaksanakan perusahaan, untuk itu wajib dipertahankannya. Dianggap sangat penting dan sangat memuaskan. Indikator yang ada di kuadran C adalah ruang belajar mahasiswa di Universitas Darma Persada memiliki alat mengajar yang memadai, ruang dosen di Universitas Darma Persada sudah memenuhi *standart* ruang kerja, akses *website* di Universitas Darma Persada mudah dijangkau, jaringan internet di Universitas Darma Persada gratis dan cepat, yang artinya indikator tersebut kurang penting pengaruhnya bagi dosen, pelaksanaannya oleh Universitas biasa-biasa saja. Dianggap kurang penting dan kurang memuaskan. Indikator yang berada di kuadran D adalah, *design* ruang dosen di Universitas Darma Persada, yang artinya indikator tersebut mempengaruhi dosen kurang penting, akan tetapi pelaksanaannya berlebihan. Dianggap kurang penting tetapi sangat memuaskan.

Kata Kunci : Sikap Konsumen, Sepeda motor Honda PCX, Sepeda motor Yamaha NMAX, Sikap Konsumen, Fasilitas, Dosen Universitas Darma Persada



## DAFTAR ISI

	Halaman
<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN .....</b>	<b>iii</b>
<b>ABSTRACT .....</b>	<b>iv</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>vi</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xiv</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>xxiv</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>xxv</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN .....</b>	<b>1</b>
1.1 Latar Belakang .....	1
1.2 Identifikasi, Pembatasan dan Perumusan Masalah .....	7
1.2.1 Identifikasi Masalah .....	7
1.2.2 Pembatasan Masalah .....	7
1.2.3 Perumusan Masalah .....	7
1.3 Jangka Waktu & Lokasi Penelitian .....	8
1.4 Tujuan Penelitian .....	8
1.5 Kegunaan Penelitian.....	8
<b>BAB II LANDASAN TEORI, PENELITIAN TERDAHULU DAN KERANGKA PEMIKIRAN .....</b>	<b>10</b>
2.1 Pemasaran dan Manajemen Pemasaran .....	10
2.2 Pengertian Bauran Pemasaran .....	12
2.3 Produk .....	16
2.3.1 Atribut Produk .....	17
2.3.2 Dimensi Atribut Produk .....	18
2.4 Sikap Konsumen.....	19
2.4.1 Karakteristik sikap.....	20
2.4.2 Komponen Sikap Konsumen .....	21
2.4.3 Kepercayaan Konsumen .....	22

2.5 Perilaku Konsumen.....	23
2.5.1 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Perilaku Konsumen ...	24
2.6 Fasilitas .....	28
2.6.1 Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Fasilitas.....	28
2.6.2 Dimensi Fasilitas .....	29
2.7 Penelitian Terdahulu .....	30
2.8 Kerangka Pemikiran .....	36
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>	<b>38</b>
3.1 Metode Penelitian .....	38
3.2 Operasional Variabel .....	39
3.3 Sumber dan Cara Penentuan Data .....	45
3.3.1 Cara Penentuan Data Populasi dan Sampel .....	47
3.4 Lokasi dan Waktu Penelitian .....	49
3.5 Teknik Pengumpulan Data .....	50
3.5 Rancangan Analisis .....	52
3.6.1 Uji Keabsahan Data .....	52
3.6.2 <i>The attitude Toward Object Model</i> .....	54
3.6.3 <i>Semantic Differential</i> .....	57
3.6.4 Diagram <i>Cartesius</i> .....	57
<b>BAB IV ANALISIS DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>59</b>
4.1 Gambaran Umum PT Astra Honda Motor (AHM) dan PT Yamaha Indonesia Motor Manufacturing .....	59
4.1.1 Sejarah Singkat PT Astra Honda Motor (AHM) .....	59
4.1.2 Visi dan Misi PT Astra Honda Motor (AHM).....	61
4.1.3 Sejarah Singkat PT Yamaha Indonesia Motor Manufacturing .....	62
4.1.4 Visi dan Misi PT Yamaha Indonesia Motor Manufacturing	64
4.2 Sejarah Singkat Universitas Darma Persada.....	65
4.1.2 Visi dan Misi Universitas Darma Persada .....	67

4.3 Gambaran Umum Sepeda Motor Honda PCX dan Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	68
4.3.1 Gambaran Umum Sepeda Motor Honda PCX .....	68
4.3.2 Gambaran Umum Responden Motor Yamaha NMAX .....	75
4.4 Gambaran Umum Responden Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	82
4.5 Uji Keabsahan Data .....	86
4.5.1 Uji Validitas Motor Honda PCX .....	86
4.5.2 Uji Validitas Motor Yamaha NMAX .....	88
4.5.3 Uji Reliabilitas.....	91
4.6 Uji Keabsahan Data .....	92
4.6.1 Uji Validitas Data.....	93
4.6.2 Uji Reliabilitas.....	94
4.7 Analisis <i>Multiatribut Fishbein</i> .....	95
4.7.1 Sikap Konsumen Tiap Atribut Sepeda Motor Honda PCX..	96
4.7.2 Sikap Konsumen Tiap Atribut Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	102
4.7.3 Sikap Konsumen Tiap Atribut Sepeda Motor Yamaha.....	107
4.7.4 Sikap Konsumen Terhadap Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	109
4.8 Diagram Kartesius .....	111
4.8.1 Diagram Kartesius Sepeda Motor Honda PCX .....	112
4.8.2 Diagram Kartesius Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	116
4.9 <i>Semantic Differential</i> .....	122
4.9.1 <i>Semantic Differential</i> Sepeda Motor Honda PCX.....	122
4.9.2 <i>Semantic Differential</i> Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	124
4.10 Analisis <i>Multiatribut Fishbein</i> .....	128
4.10.1 Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada.....	129
4.10.2 Sikap Dosen Terhadap Tiap Fasilitas di Universitas Darma Persada .....	134

4.11 Diagram Kartesius Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada.....	136
4.12 Pembahasan .....	141
4.12.1 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Motor Honda PCX.....	141
4.12.2 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Motor Yamaha NMAX.....	173
4.12.3 Tanggapan Responden Terhadap Variabel Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada.....	205
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>231</b>
5.1 Kesimpulan .....	231
5.2 Saran .....	236
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>238</b>
<b>LAMPIRAN .....</b>	<b>244</b>



## DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 1.1 <i>Top Brand Sepeda Motor Matic 155 cc .....</i>	3
Tabel 1.2 Data Penjualan Sepeda Motor Honda PCX dan Yamaha NMAX.....	3
Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu .....	30
Tabel 3.1 Operasional Variabel Atribut Produk .....	40
Tabel 3.2 Operasional Variabel Fasilitas .....	42
Tabel 3.3 Skala Likert Untuk Kuesioner.....	44
Tabel 3.4 Rentang Skala .....	45
Tabel 4.1 Presentase Responden Motor Honda PCX Berdasarkan Jenis Kelamin.....	68
Tabel 4.2 Presentase Responden Motor Honda PCX Berdasarkan Jenis Tingkat Usia.....	69
Tabel 4.3 Presentase Responden Motor Honda PCX Berdasarkan Gaji Perbulan .....	70
Tabel 4.4 Presentase Responden Motor Honda PCX Berdasarkan Status Pekerjaan .....	71
Tabel 4.5 Presentase Responden Motor Honda PCX Berdasarkan Pendidikan Terakhir.....	72
Tabel 4.6 Presentase Responden Motor Honda PCX Berdasarkan Tempat Tinggal.....	73
Tabel 4.7 Berapa Bulan Menggunakan Motor Honda PCX .....	74
Tabel 4.8 Presentase Responden Motor Yamaha NMAX Berdasarkan Jenis Kelamin.....	75
Tabel 4.9 Presentase Responden Motor Yamaha NMAX Berdasarkan Tingkat Usia.....	76
Tabel 4.10 Presentase Responden Motor Yamaha NMAX Berdasarkan Gaji Perbulan .....	77
Tabel 4.11 Presentase Responden Motor Yamaha NMAX Berdasarkan Status Pekerjaan .....	78

Tabel 4.12	Presentase Responden Motor Yamaha NMAX Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	79
Tabel 4.13	Presentase Responden Motor Yamaha NMAX Berdasarkan Tempat Tinggal .....	80
Tabel 4.14	Berapa Bulan Menggunakan Motor Yamaha NMAX .....	81
Tabel 4.15	Persentase Responden Dosen di Universitas Darma Persada Berdasarkan Jenis Kelamin .....	82
Tabel 4.16	Persentase Responden Dosen di Universitas Darma Persada Berdasarkan Tingkat Usia .....	83
Tabel 4.17	Persentase Responden Dosen di Universitas Darma Persada Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	84
Tabel 4. 18	Persentase Responden Dosen di Universitas Darma Persada Berdasarkan Berapa Tahun Menjadi Dosen .....	85
Tabel 4.19	Uji Validitas Motor Honda PCX.....	87
Tabel 4.20	Uji Validitas Motor Yamaha NMAX .....	89
Tabel 4.21	Uji Reliabilitas Dari Indikator Kepercayaan Sepeda Motor Honda PCX .....	91
Tabel 4.22	Uji Reliabilitas Dari Indikator Kepercayaan Motor Yamaha NMAX .....	92
Tabel 4.23	Uji Reliabilitas Dari Indikator Evaluasi Motor Honda PCX.....	93
Tabel 4.24	Uji Reliabilitas Dari Indikator Evaluasi Motor Yamaha NMAX .....	94
Tabel 4.25	Uji Reliabilitas Dari Indikator Kepercayaan Dosen di Universitas Darma Persada .....	95
Tabel 4.26	Range Nilai Standar Sikap .....	95
Tabel 4.27	Skala Intrepretasi Sikap Tiap Atribut Motor Honda PCX.....	96
Tabel 4.28	Skor Sikap Terhadap Kualitas Produk Motor Honda PCX.....	97
Tabel 4.29	Skor Sikap Terhadap Fitur Motor Honda PCX.....	98
Tabel 4.30	Skor Sikap Terhadap Desain Motor Honda PCX .....	100
Tabel 4.31	Skor Sikap Terhadap Jaminan Motor Honda PCX .....	101

Tabel 4.32	Skor Sikap Terhadap Pelayanan Motor Honda PCX .....	101
Tabel 4.33	Skala Intrepretasi Sikap Tiap Atribut Motor Yamaha NMAX	102
Tabel 4.34	Skor Sikap Terhadap Kualitas Produk Motor Yamaha NMAX	103
Tabel 4.35	Skor Sikap Terhadap Fitur Motor Yamaha NMAX.....	104
Tabel 4.36	Skor Sikap Terhadap Desain Motor Yamaha NMAX .....	105
Tabel 4.37	Skor Sikap Terhadap Jaminan Motor Yamaha NMAX .....	106
Tabel 4.38	Skor Sikap Terhadap Pelayanan Motor Yamaha NMAX.....	107
Tabel 4.39	Skala Intrepretasi Sikap Motor Honda PCX .....	108
Tabel 4.40	Skor Sikap Total Motor Honda PCX .....	108
Tabel 4.41	Urutan Skor Dari Sikap Konsumen Motor Honda PCX .....	109
Tabel 4.42	Skala Intrepretasi Sikap Motor Yamaha NMAX .....	110
Tabel 4.43	Skor Sikap Total Motor Yamaha NMAX .....	110
Tabel 4.44	Urutan Skor Dari Sikap Konsumen Motor Yamaha NMAX....	111
Tabel 4.45	Nilai Rataan Kepercayaan dan Evaluasi Sepeda Motor Honda PCX .....	112
Tabel 4.46	Nilai Rataan Kepercayaan dan Evaluasi Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	117
Tabel 4.47	Range Nilai Standar Sikap .....	128
Tabel 4.48	Skala Intrepretasi Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada .....	129
Tabel 4.49	Skor Sikap Dosen Terhadap Pertimbangan atau Perencanaan Spasial di Universitas Darma Persada.....	130
Tabel 4.50	Skor Sikap Dosen Terhadap Perencanaan Ruangan di Universitas Darma Persada .....	131
Tabel 4.51	Skor Sikap Dosen Terhadap Perlengkapan di Universitas Darma Persada.....	132
Tabel 4.52	Skor Sikap Dosen Terhadap Unsur Pendukung Lainnya di Universitas Darma Persada .....	133
Tabel 4.53	Skala Intrepretasi Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada .....	134

Tabel 4.54	Total Skor Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada.....	134
Tabel 4.55	Urutan Skor dari Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada .....	135
Tabel 4.56	Nilai Rataan Kepercayaan dan Evaluasi Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada. ....	136
Tabel 4.57	Jawaban Responden Tentang Kesesuaian Spesifikasi ( <i>Conformance</i> ) Berdasarkan Keinginan Konsumen .....	142
Tabel 4.58	Jawaban Responden Tentang Daya Tahan ( <i>Durability</i> ) Produk Yang Bagus .....	143
Tabel 4.59	Jawaban Responden Tentang Dapat Dipakai Disegala Macam Cuaca. ....	144
Tabel 4.60	Jawaban Responden Tentang Aksesorisnya Yang Simpel dan Futuristik .....	145
Tabel 4.61	Jawaban Responden Tentang Sepeda Motor Ini Memiliki Fitur AHO ( <i>Automatic Headlight On</i> ) Ketika Motor Menyala Lampu Motor Langsung Menyala.....	146
Tabel 4.62	Jawaban Responden Tentang Sepeda Motor Ini Memiliki Big U-Box Sehingga Dapat Membawa Barang Banyak Didalam Bagasi .....	147
Tabel 4.63	Jawaban Responden Tentang Sepeda Motor Ini Memiliki Desain Yang Inovatif .....	148
Tabel 4.64	Jawaban Responden Tentang Warna Desain Yang Ditawarkan Semakin Menarik dan Bervarias.....	149
Tabel 4.65	Jawaban Responden Tentang Sepeda Motor Ini Memiliki Model Desain Yang Minimalis dan Tidak Ribet .....	150
Tabel 4.66	Jawaban Responden Tentang Menyediakan Asuransi Produk Jika Ada Kerusakan Saat Membeli Produk Tersebut .....	151
Tabel 4.67	Jawaban Responden Tentang Memberikan Gratis Ongkos Kirim Ketika Membeli Produk Sepeda Motor Tersebut .....	152

Tabel 4.68	Jawaban Responden Tentang Menyediakan Produk Yang Berkualitas Tinggi .....	153
Tabel 4.69	Jawaban Responden Tentang Anda Merasa Nyaman Terhadap Pelayanan Yang Diberikan Ketika Membeli Sepeda Motor Tersebut.....	154
Tabel 4.70	Jawaban Responden Tentang <i>Display</i> Ditempat Penjualan Sepeda Motor Tersebut Tertata Rapih .....	155
Tabel 4.71	Jawaban Responden Tentang Fasilitas Fisik Perusahaan Sepeda Motor Tersebut Terlihat Sesuai Dengan Jenis Pelayanan Yang Diberikan Perusahaan Ini .....	156
Tabel 4.72	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Kesesuaian Dengan Spesifikasi ( <i>Conformance</i> ) Berdasarkan Keinginan Konsumen .....	158
Tabel 4.73	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Daya Tahan ( <i>Durability</i> ) Yang Bagus .....	159
Tabel 4.74	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Dapat Dipakai Disegala Macam Cuaca .....	160
Tabel 4.75	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Mempunyai Aksesorisnya Yang Simpel dan Futuristik .....	161
Tabel 4.76	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Fitur AHO ( <i>Automatic Headlight On</i> ) Ketika Motor Menyalakan Lampu Motor Langsung Menyalakan .....	162
Tabel 4.77	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Big U-Box Sehingga Dapat Membawa Barang Banyak Didalam Bagasi .....	163
Tabel 4.78	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Desain Yang Inovatif .....	164
Tabel 4.79	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Warna Desain Yang Ditawarkan Semakin Menarik dan Bervariasi .....	165

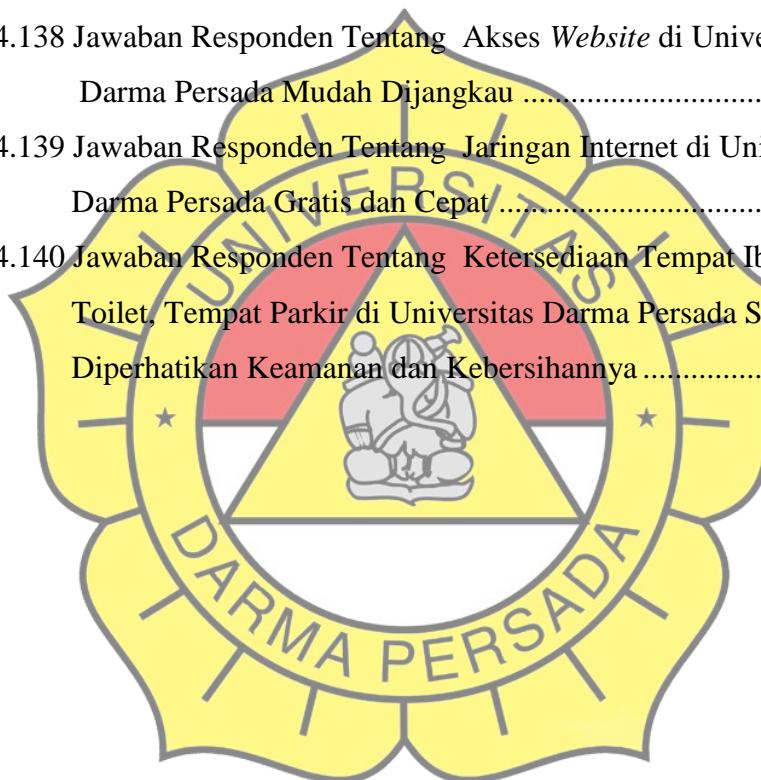
Tabel 4.80 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Model Desain Yang Minimalis dan Tidak Ribet.....	166
Tabel 4.81 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Menyediakan Asuransi Produk Jika Ada Kerusakan Saat Membeli Produk Tersebut.....	167
Tabel 4.82 Memberikan Gratis Ongkos Kirim Ketika Membeli Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	168
Tabel 4.83 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Menyediakan Produk Yang Berkualitas Tinggi.....	169
Tabel 4.84 Anda Merasa Nyaman Terhadap Pelayanan Yang Diberikan Ketika Membeli Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	170
Tabel 4.85 <i>Display</i> Ditempat Penjualan Membeli Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Tertata Rapih .....	171
Tabel 4.86 Fasilitas Fisik Perusahaan Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Terlihat Sesuai Dengan Jenis Pelayanan Yang Diberikan Perusahaan Ini .....	172
Tabel 4.87 Kesesuaian Dengan Spesifikasi ( <i>Conformance</i> ) Berdasarkan Keinginan Konsumen .....	174
Tabel 4.88 Daya Tahan ( <i>Durability</i> ) Produk Yang Bagus.....	175
Tabel 4.89 Dapat Dipakai Disegala Macam Cuaca .....	176
Tabel 4.90 Aksesorisnya Yang Simpel dan Futuristik.....	177
Tabel 4.91 Sepeda Motor Ini Memiliki Fitur AHO( <i>Automatic Headlight On</i> ) Ketika Motor Menyalakan Lampu Motor Langsung Menyalakan .	178
Tabel 4.92 Sepeda Motor Ini Memiliki <i>Big U-Box</i> Sehingga Dapat Membawa Barang Banyak Didalam Bagasi.....	179
Tabel 4.93 Sepeda Motor Ini Memiliki Desain Yang Inovatif .....	180
Tabel 4.94 Warna Yang Ditawarkan Semakin Menarik dan Bervariasi.....	181
Tabel 4.95 Sepeda Motor Ini Memiliki Desain Yang Minimalis dan Tidak Ribet.....	182

Tabel 4.96	Menyediakan Asuransi Produk Jika Ada Kerusakan Saat Membeli Produk Tersebut .....	183
Tabel 4.97	Memberikan Gratis Ongkos Kirim Ketika Membeli Produk Sepeda Motor Tersebut .....	184
Tabel 4.98	Menyediakan Produk Yang Berkualitas Tinggi.....	185
Tabel 4.99	Anda Merasa Nyaman Terhadap Pelayanan Yang Diberikan Ketika Membeli Sepeda Motor Tersebut .....	186
Tabel 4.100	<i>Display</i> Ditempat Penjualan Sepeda Motor Tersebut Tertata Rapih .....	187
Tabel 4.101	Fasilitas Fisik Perusahaan Sepeda Motor Tersebut Terlihat Sesuai Dengan Jenis Pelayanan Yang Diberikan Perusahaan Ini	188
Tabel 4.102	Sepeda Motor Honda PCX Atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Kesesuaian Dengan Spesifikasi ( <i>Conformance</i> ) Berdasarkan Keinginan Konsumen .....	190
Tabel 4.103	Sepeda Motor Honda PCX Atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Daya Tahan ( <i>Durability</i> ) Produk Yang Bagus .....	191
Tabel 4.104	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Dapat Dipakai Disegala Macam Cuaca. ....	192
Tabel 4.105	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Mempunyai Aksesorisnya Yang Simpel dan Futuristik. ....	193
Tabel 4.106	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Fitur AHO ( <i>Automatic Headlight On</i> ) Ketika Motor Menyalakan Lampu Motor Langsung Menyalakan. ....	194
Tabel 4.107	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Big U-Box Sehingga Dapat Membawa Banyak Barang Didalam Bagasi. ....	195
Tabel 4.108	Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Desain Yang Inovatif. ....	196

Tabel 4.109 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Warna Desain Yang Ditawarkan Semakin Menarik dan Bervariasi .....	197
Tabel 4.110 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Memiliki Model Desain Yang Minimalis dan Tidak Ribet.....	198
Tabel 4.111 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Menyediakan Asuransi Produk Jika Ada Kerusakan Saat Membeli Produk Tersebut .....	199
Tabel 4.112 Memberikan Gratis Ongkos Kirim Ketika Membeli Produk Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	200
Tabel 4.113 Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Menyediakan Produk Yang Berkualitas .....	201
Tabel 4.114 Anda Merasa Nyaman Terhadap Pelayanan Yang Diberikan Ketika Membeli Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	202
Tabel 4.115 <i>Display</i> Ditempat Penjualan Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Tertata Rapih .....	203
Tabel 4.116 Fasilitas Fisik Perusahaan Sepeda Motor Honda PCX atau Sepeda Motor Yamaha NMAX Terlihat Sesuai Dengan Jenis Pelayanan Yang Diberikan Perusahaan Ini.....	204
Tabel 4.117 Jawaban Responden Tentang Penataan Ruang Dosen Direncanakan Dengan Baik .....	206
Tabel 4.118 Jawaban Responden Tentang Pengaturan Warna dan Pencahayaan Pada Ruang Dosen Sangat Sesuai dan Cocok .....	207
Tabel 4.119 Jawaban Responden Tentang Perencanaan Ruang Dosen Menarik dan Menyenangkan Pengunjung .....	208
Tabel 4.120 Jawaban Responden Tentang Ruang Dosen Terasa Nyaman ...	209
Tabel 4.121 Jawaban Responden Tentang Ruang Dosen Sudah Memenuhi <i>Standart</i> Ruang Kerja.....	210

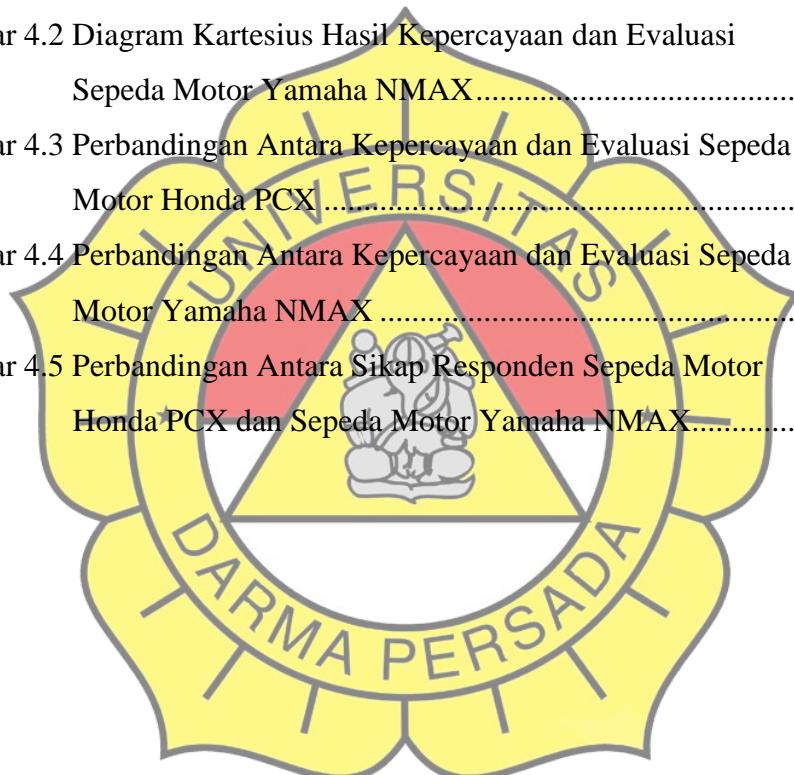
Tabel 4.122 Jawaban Responden Tentang <i>Design</i> Ruang Dosen Terlihat Bagus .....	211
Tabel 4.123 Jawaban Responden Tentang Ruang Belajar Mahasiswa Memiliki Alat Mengajar Yang Memadai .....	212
Tabel 4.124 Jawaban Responden Tentang Ruang Belajar Mahasiswa Memiliki Meja dan Kursi Yang Layak .....	213
Tabel 4.125 Jawaban Responden Tentang Perpustakaan Memiliki Sumber Buku Yang Relevan .....	214
Tabel 4.126 Jawaban Responden Tentang Akses Website Mudah Dijangkau .....	215
Tabel 4.127 Jawaban Responden Tentang Jaringan Internet Gratis dan Cepat .....	216
Tabel 4.128 Jawaban Responden Tentang Ketersediaan Tempat Ibadah, Toilet, Tempat Parkir Selalu Diperhatikan Keamanan dan Kebersihannya .....	217
Tabel 4.129 Jawaban Responden Tentang Penataan Ruang Dosen di Universitas Darma Persada Direncanakan Dengan Baik .....	219
Tabel 4.130 Jawaban Responden Tentang Pengaturan Warna dan Pencahayaan Ruang Dosen di Universitas Darma Persada Sangat Sesuai dan Cocok .....	220
Tabel 4.131 Jawaban Responden Tentang Perencanaan Ruang Dosen di Universitas Darma Persada Menarik dan Menyenangkan Pengunjung .....	221
Tabel 4.132 Jawaban Responden Tentang Ruang Dosen di Universitas Darma Persada Terasa Nyaman .....	222
Tabel 4.133 Jawaban Responden Tentang Ruang Dosen di Universitas Darma Persada Sudah Memenuhi <i>Standart</i> Ruang Kerja .....	223
Tabel 4.134 Jawaban Responden Tentang <i>Design</i> Ruang Dosen di Universitas Darma Persada Terlihat Bagus .....	224

Tabel 4.135 Jawaban Responden Tentang Ruang Belajar Mahasiswa di Universitas Darma Persada Memiliki Alat Mengajar Yang Memadai .....	225
Tabel 4.136 Jawaban Responden Tentang Ruang Belajar Mahasiswa di Universitas Darma Persada Memiliki Meja dan Kursi Yang Layak .....	226
Tabel 4.137 Jawaban Responden Tentang Perpustakaan di Universitas Darma Persada Memiliki Sumber Buku Yang Relevan.....	227
Tabel 4.138 Jawaban Responden Tentang Akses <i>Website</i> di Universitas Darma Persada Mudah Dijangkau .....	228
Tabel 4.139 Jawaban Responden Tentang Jaringan Internet di Universitas Darma Persada Gratis dan Cepat .....	229
Tabel 4.140 Jawaban Responden Tentang Ketersediaan Tempat Ibadah, Toilet, Tempat Parkir di Universitas Darma Persada Selalu Diperhatikan Keamanan dan Kebersihannya .....	230



## DAFTAR GAMBAR

	Halaman
Gambar 2.1 Bauran Pemasaran ( <i>Marketing Mix</i> ) .....	13
Gambar 2.2 Tingkatan-Tingkatan Distribusi Suatu Produk .....	16
Gambar 2.3 Kerangka Pemikiran .....	37
Gambar 3.1 Diagram Kartesius.....	58
Gambar 4.1 Diagram Kartesius Hasil Kepercayaan dan Evaluasi Sepeda Motor Honda PCX.....	114
Gambar 4.2 Diagram Kartesius Hasil Kepercayaan dan Evaluasi Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	119
Gambar 4.3 Perbandingan Antara Kepercayaan dan Evaluasi Sepeda Motor Honda PCX .....	122
Gambar 4.4 Perbandingan Antara Kepercayaan dan Evaluasi Sepeda Motor Yamaha NMAX .....	125
Gambar 4.5 Perbandingan Antara Sikap Responden Sepeda Motor Honda PCX dan Sepeda Motor Yamaha NMAX.....	127



## **DAFTAR LAMPIRAN**

Halaman

Lampiran 1. Daftar Riwayat Hidup.....	244
Lampiran 2. Survey Analisis Sikap Dosen Terhadap Fasilitas di Universitas Darma Persada .....	245
Lampiran 3. Jawaban Kuisoner Evaluasi Pada Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada .....	250
Lampiran 4. Jawaban Kuisoner Kepercayaan Pada Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada .....	252
Lampiran 5. Data Pengisi Kuisoner Pada Sikap Dosen Terhadap Fasilitas Universitas Darma Persada .....	255
Lampiran 6. Daftar Tabel r.....	258

