

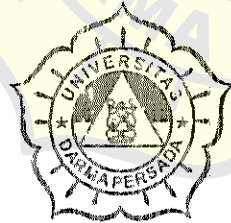
ANALISIS SISTEM INFORMASI AKUNTANSI TERHADAP PENJUALAN PADA PT. BINA SAN PRIMA

Diajukan untuk memenuhi salah satu tugas Akademik dan melengkapi
sebagian dari syarat-syarat guna mencapai gelar Sarjana Ekonomi Jurusan
Akuntansi

Oleh:

ALFONSUS ANANTO BAGUS VIRDIANTO

NIM : 01420001



FAKULTAS EKONOMI
UNIVERSITAS DARMA PERSADA
JAKARTA
2007

LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI

Nama : Alfonsus Ananto Bagus Virdianto

Nim : 01420001

Jurusan : Akuntansi

Program Studi : S1

Judul Skripsi : "Analisis Sistem Informasi Akuntansi Terhadap
Penjualan Pada PT. Bina San Prima"

Skripsi ini telah diperiksa dan disetujui, untuk diajukan dihadapan panitia
penguji skripsi sarjana.

Jakarta, Maret 2007

Mengetahui

Ketua Jurusan Akuntansi

Menyetujui

Pembimbing



(Drs. Boedi Setyo Hartono, Ak, MM)



(Atik Isniawati, SE. Ak.)

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

Nama : Alfonsus Ananto Bagus Virdianto
Nim : 01420001
Jurusan : Akuntansi
Program Studi : S1
Judul Skripsi : "Analisis Sistem Informasi Akuntansi Terhadap Penjualan
Pada PT. Bina San Prima"

Telah diperiksa, dikaji dan diujikan dihadapan panitia penguji skripsi sarjana pada 23 Maret 2007 dengan hasil.....

Paniti Penguji Skripsi

Nama	Jabatan	Tanda Tangan
1) Drs. Haryanto, Ak, MM	Ketua	
2) Drs. Sunarto Widodo, Ak, MM	Anggota	
3) Atik Isnawati, SE, AK	Anggota	

LEMBAR PERNYATAAN

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : Alfonsus Ananto Bagus Viridianto

No Pokok : 01420001

Fakultas : Ekonomi

Jurusan : Akuntansi

Dengan ini menyatakan, bahwa skripsi dengan judul "Analisis Sistem Informasi Akuntansi Terhadap Penjualan Pada PT. Bina San Prima" benar merupakan hasil karya sendiri dan bukan merupakan jiplakan maupun mengcopy sebagian dari hasil karya orang lain. Apabila dikemudian hari ditemukan ketidak sesuaian dari pernyataan ini, saya bersedia mempertanggung jawabkannya.

Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenar-benarnya.

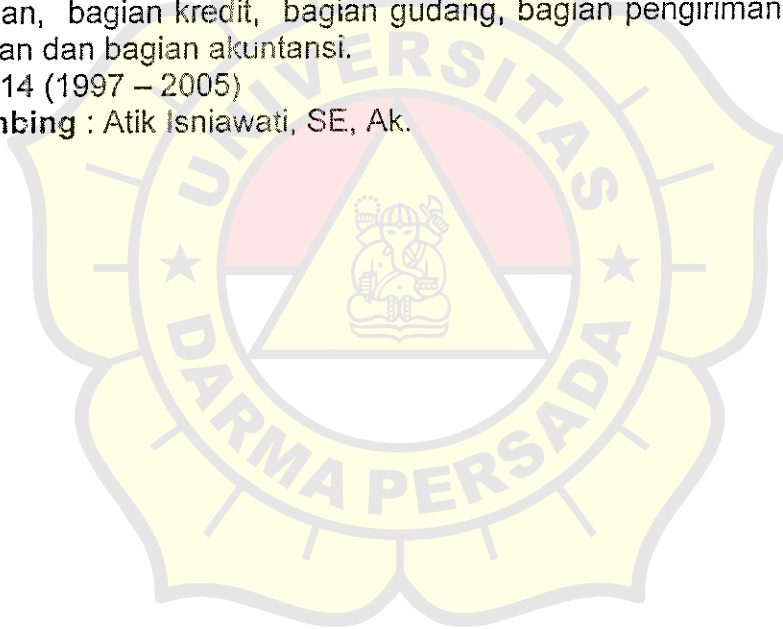
Jakarta, Maret 2007



(Alfonsus Ananto Bagus Viridianto)

ABSTRAKSI SKRIPSI

- (A) Alfonsus Ananto Bagus Virdianto : 01420001
- (B) Analisis Sistem Informasi Akuntansi Terhadap Penjualan Pada PT. Bina San Prima
- (C) x + 54 halaman + 3 lampiran
- (D) **Kata kunci** : Sistem informasi akuntansi, penjualan.
- (E) **Tujuan Penelitian** : Untuk mengetahui penerapan sistem informasi akuntansi terhadap penjualan pada PT. Bina San Prima Metode Penelitian: Dalam pengumpulan data penulis menggunakan metode penelitian riset lapangan dan kepustakaan **Hasil Penelitian** : Perusahaan menggunakan sistem penjualan berdasarkan penjualan tunai dan kredit dalam kegiatan usahanya. Penjualan ditangani oleh bagian penjualan, bagian kredit, bagian gudang, bagian pengiriman, bagian penagihan dan bagian akuntansi.
- (F) **Daftar acuan** : 14 (1997 – 2005)
- (G) **Dosen Pembimbing** : Atik Isnawati, SE, Ak.



KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan YME, atas rahmatnya sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi ini. Skripsi ini disusun untuk memenuhi persyaratan sidang sarjana strata 1 pada Fakultas ekonomi Universitas Darma Persada

Dalam penyusunan skripsi ini penulis telah banyak menerima bantuan, bimbingan dan petunjuk dari berbagai pihak. Dan pada kesempatan ini penulis juga ingin mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada :

1. Papa, Mama, Eyang dan seluruh keluarga yang telah membantu, mendukung dalam doa, moral dan material.
2. Ibu Atik Isnawati, SE, Ak, selaku dosen pembimbing skripsi yang telah memberikan arahan kepada penulis.
3. Bapak Drs. Boedi Setyo Hartono, Ak, MM selaku Ketua Jurusan Akuntansi dan selaku pembimbing teknis yang telah meluangkan waktu memberikan arahan kepada penulis.
4. Ibu Dra. Sri Ari Wahyuningsih, MM, selaku Sekretaris Jurusan Akuntansi.
5. Ajeng, Santi, Mas Ivan, Pade dan Bude Sabar, Rivo, Poltak yang selalu memberikan dukungan dan semangat dan juga doa, dan teman-teman gereja yang tidak bias jdisebutkan satu persatu.

6. Seluruh Staff PT. Bina Sari Prima yang telah membantu penulis dalam melakukan penelitian.
7. Staff dan karyawan Unsada yang telah membantu penulis semasa kuliah sampai skripsi ini selesai.
8. Serta teman-teman Fakultas Ekonomi yang tidak bisa disebutkan satu persatu.

Penulis menyadari bahwa masih banyak terdapat kekurangan dalam skripsi ini, yang disebabkan keterbatasan waktu dan sumber informasi yang terbatas. oleh sebab itu penulis mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari semua pihak.

Akhir kata semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca dan khususnya penulis sendiri sebagai mahasiswa Universitas Darma Persada.

Jakarta, Maret 2007



(Alfonsus Ananto Bagus Virdianto)

DAFTAR ISI

	halaman
LEMBAR PERSETUJUAN SKRIPSI	i
LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI	ii
LEMBAR PERYATAAN	iii
ABSTRAK	iv
KATA PENGANTAR	v
DAFTAR ISI	vii
Bab I : Pendahuluan	
1.1. Latar belakang masalah	1
1.2. Identifikasi Masalah	2
1.3. Pembatasan Masalah	3
1.4. Perumusan Masalah	3
1.5. Tujuan dan Manfaat Penulisan	3
1.6. Metode Penelitian	4
1.7. Sistematika Penulisan Skripsi.....	5
Bab II : Landasan Teori	
2.1. Sistem.....	7
2.2. Pengertian Prosedur.....	10
2.3. Sistem Informasi	11
2.4. Sistem Informasi Akuntansi	13
2.5. Tujuan Sistem Informasi Akuntansi	17
2.6. Pengertian Penjualan	19
2.7. Sistem Informasi Akuntansi Penjualan	21

Bab III : Metodologi Penelitian

3.1 .Waktu dan Tempat Penelitian	26
3.2 Jenis dan Sumber Data	26
3.3 Teknik Pengumpulan dan Pengolahan Data	27
3.4 Metode Pengolahan dan Analisis Data	28

Bab IV : Analisa dan Pembahasan

4.1 Sejarah Perusahaan.....	29
4.2 Struktur Organisasi PT. Bina San Prima	29
4.3 Evaluasi Kebijakan Penjualan Pada PT. Bina San Prima ...	36
4.4 Evaluasi Prosedur Penjualan Secara Tunai Pada PT. Bina San Prima	39
4.5 Evaluasi Prosedur Penjualan Secara Kredit Pada PT. Bina San Prima	40
4.6 Evaluasi Prosedur Penagihan Piutang Pada PT. Bina San Prima	46

Bab V : Kesimpulan Dan Saran

5.1. Kesimpulan	55
5.2. Saran-saran.....	56

DAFTAR PUSTAKA

LAMPIRAN

BAB I

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Masalah

Sebuah perusahaan yang kecil, pimpinan dapat secara langsung mengendalikan pekerjaan setiap bagian namun apabila perusahaan berkembang menjadi besar maka pimpinan perusahaan tidak mungkin lagi mengendalikan pekerjaan dari setiap bagian dalam perusahaan karena keterbatasan dalam rentang kendali dan waktu.

Untuk itu sebagian tugas dan wewenang pimpinan didelegasikan pada bawahan, sehingga dapat mengkonsentrasikan diri pada masalah-masalah perusahaan yang penting. Dalam pendelegasian tersebut dibutuhkan suatu pengawasan untuk mengetahui hal-hal yang dicapai perusahaan dan untuk mengetahui seberapa jauh pelaksanaan kebijaksanaan yang telah ditetapkan oleh pimpinan perusahaan. Untuk itu dibutuhkan suatu informasi, salah satunya adalah apa yang disebut dengan sistem informasi akuntansi.

Sistem informasi akuntansi harus mampu menyediakan informasi atau data secara cepat, tepat dan akurat, disamping itu, sistem akuntansi juga harus dapat membantu menjaga keamanan harta perusahaan serta memenuhi prinsip efisien, artinya dalam menyusun suatu sistem akuntansi harus diperhatikan biaya yang akan dikeluarkan dengan manfaat yang diperoleh.

Sejalan dengan perkembangan teknologi yang pesat dan semakin besarnya suatu perusahaan, serta semakin kompleksnya sistem akuntansi yang dijalankan perusahaan, diperlukan perancangan sistem akuntansi perusahaan tersebut. Dari hal tersebut perusahaan-perusahaan membutuhkan informasi yang bisa meningkatkan kinerja suatu perusahaan dalam suatu prosedur penjualan. Pemanfaatan informasi dalam akuntansi lebih dikenal sebagai Sistem Informasi Akuntansi dimana sistem informasi ini dapat menyediakan informasi atau data secara cepat, tepat, akurat, bisa menjaga keamanan perusahaan dan memenuhi prinsip efisien serta memiliki kecepatan kerja dan kemampuan yang lebih tinggi. Karena informasi tersebut dapat dijadikan tolok ukur dalam penentuan keputusan yang akan diambil oleh manajemen.

Pada penulisan skripsi ini, Penulis membatasi pada Sistem Informasi Akuntansi dengan penekanan khusus pada kegiatan pelayanan penjualan. Berdasar pemikiran diatas, maka penulis memilih judul Analisis Sistem Informasi Akuntansi Terhadap Penjualan Pada PT. Bina San Prima.

1.2. Identifikasi Masalah

Dalam penelitian ini untuk memperjelas permasalahan yang akan dibahas, penulis mencoba mengidentifikasi masalah sebagai berikut:

1. Bagaimana sistem informasi akuntansi dalam kegiatan penjualan?
2. Bagaimana kebijakan dan prosedur penjualan produk?

1.3. Pembatasan Masalah

Dalam Penelitian ini, penulis ingin menulis mengenai sistem informasi akuntansi dalam prosedur penjualannya

1.4. Perumusan Masalah

Perumusan masalah dalam penelitian ini adalah sebagai berikut:

Bagaimana analisis informasi akuntansi terhadap prosedur penjualan pada PT. Bina San Prima?

1.5. Tujuan Dan Manfaat Penelitian

Penulisan dari penelitian ini bertujuan :

1. Untuk mengetahui mengenai prosedur penjualan
2. Untuk mengetahui sistem informasi akuntansi dalam kegiatan penjualan telah sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Manfaat dari penelitian ini:

1. Memberikan masukan - masukan untuk membantu pemecahan masalah dalam Sistem Informasi Akuntansi dalam mendukung kegiatan Penjualan.
2. Memberikan informasi kepada pembaca sebagai tambahan pengetahuan dibidang Sistem Informasi Akuntansi
3. Bagi penulis, penulisan ini dapat menambah wawasan pengetahuan dan pemahaman mengenai Sistem Informasi akuntansi terutama sistem penjualan.

1.6. Metode Penelitian

Di dalam pengumpulan data penelitian, penulis menggunakan metode:

1. Sumber Data

- a. Data Primer, yaitu merupakan data yang didapat dari sumber pertama baik dari individu atau perseorangan seperti, sejarah perusahaan, dan struktur organisasi.
- b. Data Sekunder, yaitu merupakan data primer yang telah diolah lebih lanjut dan disajikan baik oleh pihak pengumpul data primer atau oleh pihak lain misalnya dalam bentuk tabel-tabel atau diagram-diagram. Data sekunder ini digunakan oleh peneliti untuk diproses lebih lanjut.

2. Teknik Pengumpulan dan Perolehan Data

a. Metode Penelitian Lapangan (Field Research)

1. Pengamatan / Observasi langsung merupakan riset yang dilakukan langsung ke perusahaan untuk memperoleh data yang relevan melalui pencatatan langsung terhadap kegiatan operasional perusahaan.
2. Interview / Wawancara, merupakan komunikasi yang dilakukan oleh penulis, bersifat tanya jawab secara langsung dengan pihak-pihak yang memiliki hubungan atau pengaruh dalam penelitian yang sedang dilakukan.

b. Metode Penelitian Kepustakaan (Library Research)

Merupakan metode dimana penulis membaca dan mempelajari buku-

buku wajib atau buku-buku yang dapat memberikan data-data yang diperlukan dalam pembuatan skripsi ini.

3. Analisa Data

Dalam hal ini metode analisa yang digunakan penulis adalah metode deskriptif, penelitian bersifat deskriptif yaitu data yang diperoleh (berupa kata-kata) tidak dituangkan dalam bentuk bilangan atau angka statistik, melainkan tetap dalam bentuk kualitatif yang memiliki arti lebih kaya dari sekadar angka. Peneliti segera melakukan analisis data tentang sistem informasi akuntansi, kebijakan dan prosedur penjualan pada PT. Bina San Prima dengan memberi penjelasan mengenai situasi yang diteliti dalam bentuk uraian.

1.7. Sistematika Penulisan Skripsi

Sistematika penulisan skripsi ini secara garis besar dibagi kedalam lima bab dengan uraian sebagai berikut:

BAB I : PENDAHULUAN

Bab ini menguraikan mengenai latar belakang, perumusan masalah, tujuan dan manfaat penelitian, metode penelitian dan Sistematika penulisan skripsi.

BAB II : LANDASAN TEORI

Bab ini menjelaskan secara teoritis mengenai hal-hal yang berhubungan dalam sistem informasi akuntansi dalam penjualan.

BAB III : METODOLOGI PENELITIAN

Bab ini menguraikan mengenai metode penelitian yang digunakan penulis dalam menyusun skripsi ini.

BAB IV : ANALISA DAN PEMBAHASAN

Dalam bab ini membahas mengenai prosedur pelayanan penjualan, sistem informasi akuntansi proses penjualan yang diterapkan dalam PT. Bina San Prima serta jurnal-jurnal yang dimaksud.

BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN

Pada bab ini penulis mencoba membenkan kesimpulan dan saran-saran dari uraian-uraian yang telah dibahas pada bab-bab sebelumnya.

